



GUNVOR

贡渥集团概览

1,600

员工总数

100

交易国家

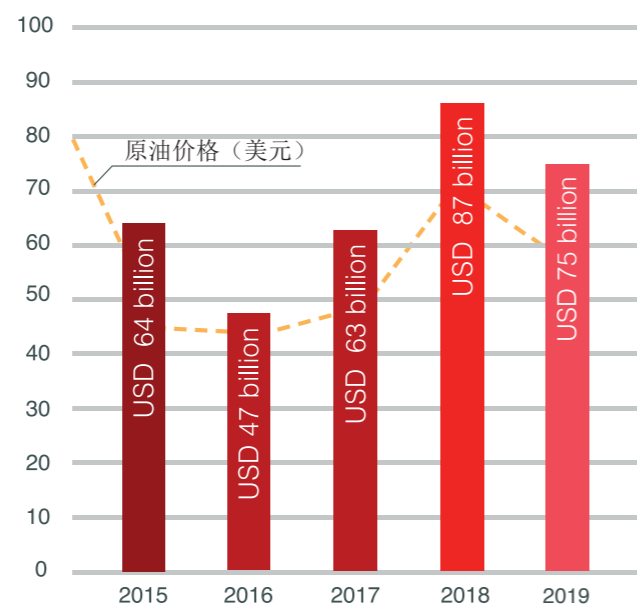
2.7 万

每日原油及成品油交易量

16 万 公吨

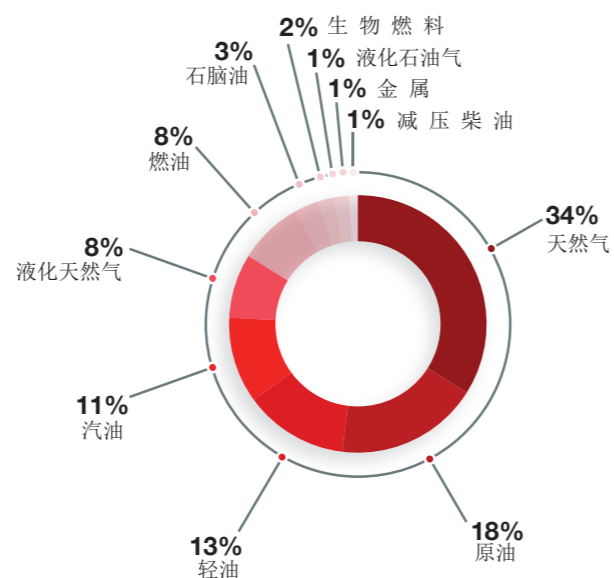
液化天然气交付量 (2019)

营业额

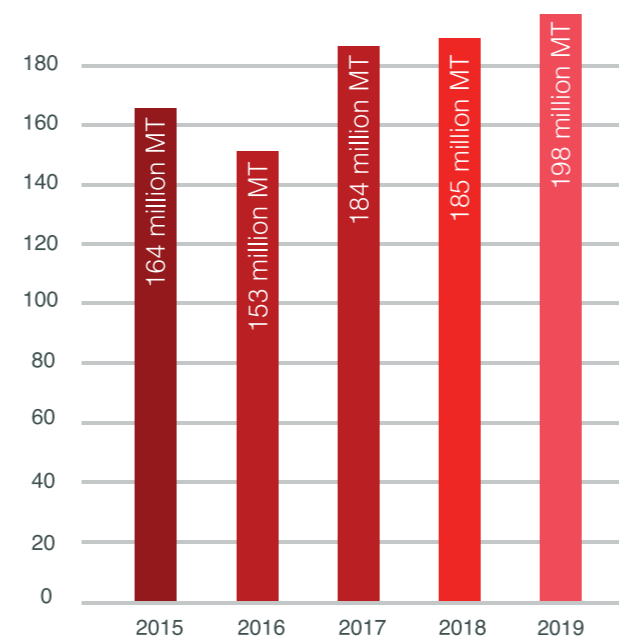


销售量

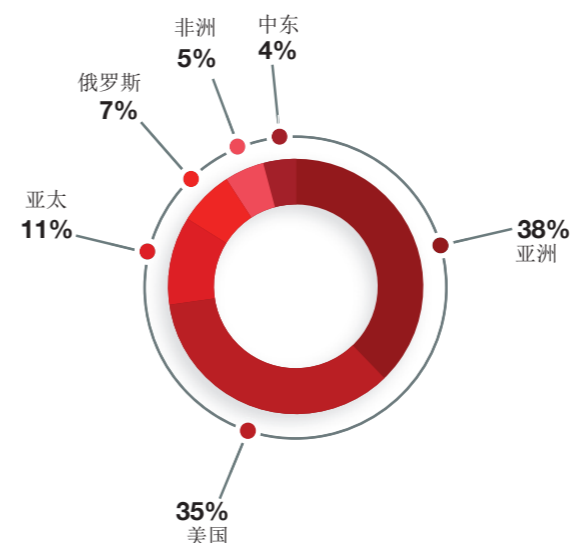
*贡渥集团于2018年终止了煤炭贸易



交易量



供应区域

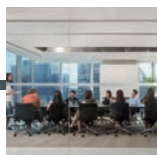


目录

历史	4
全球化业务	6
实货贸易商	8
我们的业务	10
风险管理	12
合规文化	14
技术	16
健康安全与环境管控	18
贸易	20
原油	21
大宗产品	22
天然气&液化天然气 (LNG)	24
Clearlake Shipping	26
资产与投资	29
贡渥石油鹿特丹	30
贡渥石油安特卫普	32
贡渥炼油厂英戈尔施塔特	34
生物燃料厂	36
投资	38

公司历史

贡渥集团成立于2000年，当时由于俄罗斯石油行业的分散化，存在明显的套利行为，集团从芬兰海湾的爱沙尼亚出口原油和石油产品。早在2002年，贡渥开始对其交易组合进行多样化，并扩展到新的地区，以减少对单一实物套利的依赖。2003年，公司在瑞士日内瓦重新设立贸易总部，以促进持续增长。



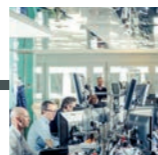
2007

为了扩大公司的贸易地域范围，贡渥在新加坡设立了公司。该公司如今已成为贡渥增长最快的公司。贡渥公司在新加坡从事原油、成品油、煤炭、铁矿石及特种矿石贸易。



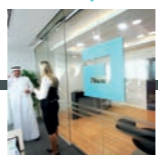
2008

在过去的十年里，贡渥公司已经从单纯的传统商业模式越来越多的参与到能源供应链的各个环节。2008年贡渥公司在实体工业基础设施方面进行了首次投资：乌斯特-鲁戈(Ust-Luga)港油品码头。



2009

随着贡渥公司的发展，不断扩大贸易产品，增设了煤炭、天然气、生物燃料及碳排放贸易部门，与其现有的石油及精炼成品油组合及物流专业知识形成天作之合。



2011

贡渥在阿联酋迪拜开设了贸易办事处。该办事处在公司持续不断的中东业务扩张中发挥了不可或缺的作用。贡渥还继续发展其在亚太地区的业务，以及在北美和南美地区的新业务。



2012

为了进一步扩大公司对实物资产的投资，以补充其贸易组合，贡渥100%全资兼并了两家炼油厂，一家位于比利时安特卫普，另一家位于德国因戈尔斯特特。



2015

从2014年开始至2015年末，贡渥在此期间对其工业资产组合进行了战略性调整，剥离了其大部分位于俄罗斯资产，并在世界其它地区进行再投资，以更好地反应公司的全球贸易布局。



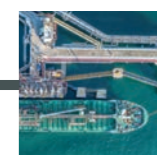
2016

贡渥兼并了位于荷兰鹿特丹的一家炼油厂，作为对公司现有炼油厂的补充。贡渥目前为欧洲提供约1000个工作岗位，每日炼油产能约为30万桶。



2017

贡渥分别在休斯顿和斯坦福开设了贸易办事处，在卡尔加里也开设了代表处，实现了公司全面进军北美市场的战略。



2018

贡渥开始与全球拥有轮船的龙头公司合资经营，以增加其持有的成品油轮股份。截至2020年，公司持有对100余艘轮船的投资与长期租赁权。



2019

贡渥分别在伦敦和柏林开设了新办事处，为其天然气贸易提供支持。还兼并了两家位于西班牙的生物燃料厂，以补足公司在该领域不断增长的实货贸易量，以及为公司向能源转换科技领域的进军提供支持。

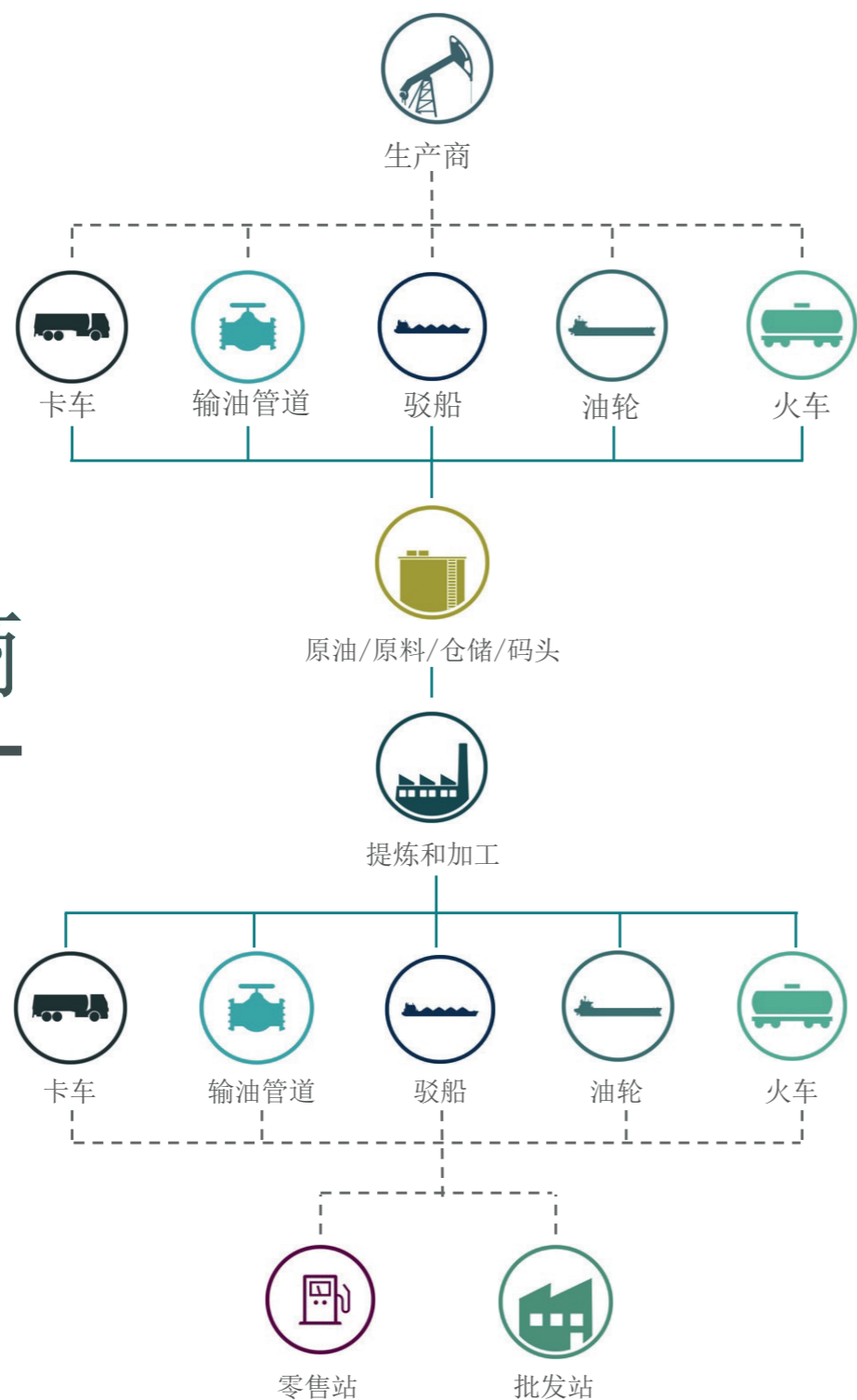
全球化 业务

贡渥在能源供应链各部门的经营活动以及遍布全球的经营场所，使集团能够深入了解本地市场、区域市场和全球市场的特点。这些信息使贡渥能够辨别并捕捉贸易机遇，同时提升集团的盈利能力。

在贡渥开展业务的各个角落，我们都会和信息透明、彼此尊重的基础上建立长期合作关系。我们希望与合作伙伴分享我们的经验，提供培训，在当地发展经营能力，从而使贡渥的贸易和投资活动均能为我们的合作伙伴和服务对象带来收益。



实货贸易商



贡渥集团是世界上贸易量最大的独立商品贸易商之一。集团提供物流解决方案，从原产地安全、高效地将实物商品运送到市场需求最旺盛的地区。

自2000年成立以来，贡渥已经成为了领先的原油、成品油、天然气、液化天然气、生物燃料、能源及碳排放的实货贸易商及营销商。

如今，贡渥公司继续实施三管齐下的战略：产品多样化、地域扩张，以及对中下游能源资产进行选择性投资，以加强对交易平台的采购和分销环节的控制。

贡渥集团在工业基础设施方面的战略投资涵盖炼油厂、输油管道、油库、码头、采矿和上游业务，通过补充核心贸易活动，在整个全球供应链上为集团客户创造源源不断的价值。时至今日贡渥拥有：

- 广泛的物流能力
- 先进的风险管理系统
- 为供应商和客户融资
- 全球及本地市场情报



我们的业务

贡渥作为实物能源和大宗商品贸易商所取得的成功是建立在良好的运营基础上的。集团将营销、物流、融资、风险管理以及合规方面的核心竞争力与我们同供应商及客户的良好关系相结合。发挥这一优势，使集团能够在全球商品市场中发现并实现套利机遇：

地域性：集团的关系网络与物流能力使我们能够对实物商品进行采购，再将其运送至全球各个地点，使商品增值。

以产品为基础：通过将部分商品进行组合，集团所创造的增值产品给客户带来的收益要高于单一产品。

时间相关：运用集团的仓储设施，融资能力以及成本控制手段，贡渥为客户创造边际利润，同时实现约定的远期价格。

贡渥通过集团在商品贸易组合方面的多样性发展策略、以及公司在上游、中游及下游资产中的战略投资，在同比基础上扩大了贸易量规模。





风险管理

稳健的风险管理

来自财务、运营和市场方面的风险是商品贸易和实物运输中不可避免的因素。这些因素无法完全排除，但是可以对其进行有序规划，加以管理。

贡渥保留着一套高度完善的风险管理系统、流程和控制程序。集团集中制定风险方面的政策，每日对风险敞口进行分析，并且始终不断地对公司流程进行复核及更新。

贡渥采用一系列的风险管理工具，将任何一个时间点的整体风险敞口降至最低。这些风险管理工具包括：

- 金融衍生工具，防范商品价格和外币汇率的风险。
- 保险，防范多种运营风险，包括运输相关及政治风险。
- 并购前进行尽职调查，并购后实施良好的管理措施，防范环境风险。
- 保证充分的现金流，防范流动性风险。
- 严格的政策及管理流程，有效管控客户风险、欺诈行为以及监管性风险。

贡渥对商品贸易中固有风险进行有效管理的能力是集团持续发展和稳定经营的根基。

合规文化

作为一家实物能源商品贸易商，贡渥需接受世界各地多达70多家监管部门的监管。

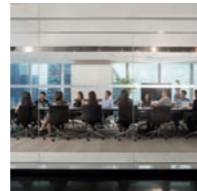
集团业务几乎每个方面都会或多或少地受到下列方面政策法规的影响：健康与安全、保险、排放和环境保护、产品、货运及金融犯罪、国际贸易与制裁以及银行、外汇和衍生品市场的规范。

为了在这样一个范围广阔、且不断发展的监管环境下保持合规性，贡渥内部坚守着严格的集团规范以及严格的合规方案。



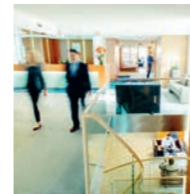
政策

贡渥在反贿赂和腐败（ABC）、反洗钱（AML）、市场行为、市场滥用、经济制裁等重要领域制定了明确的政策。贡渥对于违规保持零容忍态度。



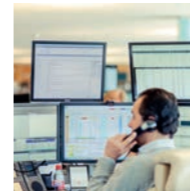
教育和意识

贡渥对涉及下列领域的所有相关员工进行强制性年度培训，包括ABC、AML、市场滥用和市场行为、经济制裁等。培训涵盖风险和相关政策，以及最新的合规趋势讨论。



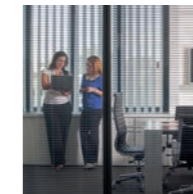
人力

贡渥设有专职集团合规总监，ABC / AML专职总监，以及负责每个产品领域的专职合规专员，作为对每个贸易部门的补充并与风险专员一起工作。贡渥的集团合规委员会监督项目的有效性。



技术

贡渥已在最新的IT系统上投资了数百万美元，以协助对交易对手和代理商进行尽职调查和跟踪，确保所有员工都可以访问每天对比外部第三方供应商进行筛选的系统数据。贡渥的船舶筛选也是如此。



第三方审计

贡渥聘请了国际合规专家协助加强贡渥的全球项目监管。公司还接受了两次由四大会计师事务所进行的外部合规部门审计，一次是基准审计，一次是评估审计。贡渥已经安排好了下一次审计。



内部审计

为了监测我们的内部职能，贡渥成立了内部审计部门，对公司的业务活动、经营、财务系统及内部控制环境提供独立客观的评估。



技术

对先进IT系统的持续投资

贡渥有着一系列先进的信息系统，为集团的核心业务和辅助功能提供支持，包括风险管理系统、交易系统和财务系统。这些系统每天都在全球范围内整合贸易头寸和财务敞口，使得集团管理层能够监督贡渥的整体敞口风险，并及时采取适当的措施。集团的运营和资产相关经营活动倚靠多种多样的专用应用支持，使全球各地的业务职能可以跨越地域的界限，通力合作。

贡渥通过启用先进的数据安全系统和安全数据中心，对全球数据资产进行防护，从而秉持集团的信息安全政策。集团的IT硬件设施具有极高的抗逆力，不存在故障点，同时，集团还配有后备系统和应急程序，足以应对各种不同程度的干扰。

贡渥在全球统一采用一系列企业系统，以支持集团的核心业务，包括：

- 商品交易
- 风险管理
- 信贷管理
- 金融
- 运输及运营
- 合规
- 用户合作

集团在国际顶尖的技术领域的持续投资确保贡渥的全球化战略和计划能够得到最为有效和可靠的支持。

贡渥在全球统一采用一系列企业系统，以支持集团的核心业务。这包括商品交易系统、风险和信贷管理系统、金融系统、运输及运营系统、合规系统以及用户合作系统。



健康安全 环境管控

贡渥把维护自身人员、集团客户以及受到集团经营影响的社区的身心健康及安全视为重中之重；同时，集团高度重视在开展业务经营的国家中，尊重环境、保护环境。贡渥的目标是实现零事故，即：无事故、保护集团员工、对环境不造成损害。

在贡渥，我们致力于坚持下列原则，并且期望与我们携手共进的所有人都能够在日常工作中坚持原则：

人身伤害、事故及职业病防护

贡渥认为，人身伤害、事故以及职业病是可以防范和避免的，并且其中最根本也是最重要的是预防，就是要对可能出现的事故和险情进行及时上报和调查。

推广环境保护

通过以最为高效的方式开展集团业务经营，我们力求降低对集团经营实体附近的环境和当地社区的影响。集团的目标是与周边环境和谐共处，并对当地社区、集团客户和供应商带来经济效益。

遵守法律法规和贡渥企业标准

贡渥在公司内部管理架构方面对安全、健康、环境、人权和社区方面有着明确的标准。所有的贡渥经营实体均须坚持做到这些公司标准，并遵守所有适用的法律法规。我们还希望在一切可能的情况下，在集团的整个供应链中推广贡渥的企业标准。

不断学习

贡渥有着一套鼓励从事故中汲取教训的机制。虽然我们推崇的是零伤害的愿景，但是我们深知，事故难免发生，但我们会尽最大努力避免事故发生。

持续改进及承诺

集团在安全、健康和环境方面的所有领域制定的高标准要求每一个贡渥人持续不断的完善自我与坚定不移的承诺。

审核、监督和纠正措施

集团致力于通过设定长期和短期目标，进行审核、监督、样本采集，以及实施纠正措施，以期确保完全达到集团的预期标准。

个人责任

在防范自身、他人伤害以及对环境的损害方面，每一名贡渥人均肩负着个人责任。除工作以外，安全、良好的健康状况以及对环境问题的关注均是同等重要、也是备受推崇的

集团致力于通过设定长期和短期目标，进行审核、监督、样本采集，以及实施纠正措施，以期确保完全达到集团的预期标

贡渥在公司内部管理架构方面对安全、健康、环境、人权和社区方面有着明确的标准。



贸易

原油

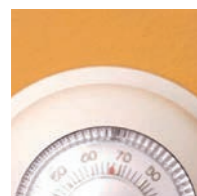
贡渥是世界上最大的原油贸易商之一。集团从各种规模的生产商手中购买原油，然后对原油的贸易、储存、融资进行管理，并且供应交易对手与客户。集团的实货供应量不断地增长并日益多元化，始终保持每日贸易量超过一百万桶，并且拥有超过1000万桶的战略储备容量。

贡渥在全球各办事处均配有原油贸易专家，他们掌握着一手市场信息和专业技能，与关键的市场参与方（包括生产商、炼油商、物流公司和储油专家）维持长期的合作关系，并且积极参与同现有及新原油产品相关项目的开发。

- 有效管理市场风险
- 在全球主要市场保持长期关系
- 精于识别市场错置
- 拥有广泛的物流能力
- 内部市场情报及分析
- 持有为贸易活动提供辅助的核心实物资产
- 设计交易结构、为交易先期融资的实力

贡渥并购的三家炼油厂为进一步将我们的原油产品组合多元化营造了更为广阔的机遇。例如，集团在安特卫普的炼油厂能够采用多种的原料，具有很高的灵活性，且使贡渥有能力采购、并加工难以加工的原油品种。

大宗商品



中间馏分油

中间馏分油贸易占据了贡渥贸易产品组合中的重要位置。贡渥对多种中间馏分油进行贸易，包括取暖用油、柴油和航煤。



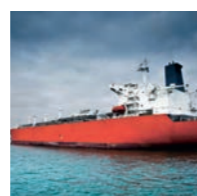
石脑油

贡渥是世界范围内的领先石脑油贸易商之一。集团在几大主要贸易口岸均有着可靠的储油设施，为集团业务的灵活性方面带来不小的优势。



液化石油气

贡渥从2009年开始进行实物交易的液化石油气交易平台，负责全球范围内的采购和供应。贡渥在战略地点拥有的码头及存储设施，使其能够在美国、欧洲、中东及亚洲高效运营。



重质燃油和原料

贡渥凭借着在全球各地自有油库和调和设备及管线，能够快速满足低硫和高硫油的所有类型需求，同时也可满足含硫量在0.3%到3.5%之间的重质燃油需求，用于发电。



汽油

贡渥的汽油混合、储存能力和物流运力使集团能够充分利用价差中产生的套利机遇，这些价差通常出现在多个国家之间，有时甚至会出现出现在同一个国家内。



碳排放

自2009年以来，贡渥一直积极参与环保市场，主要参与联合国监管下的清洁发展机制项目（《京都协议书》），以及参与被视为欧洲应对气候变化及减少温室气体排放政策基石的欧洲排放交易体系（EUETS）。

作为其工作的一部分，贡渥的碳排放小组对公司三家位于欧洲的炼油厂进行了管理，优化了其二氧化碳排放量。该小组还基于其对环境法规的深入了解，向同行提出了限制碳排放与碳定价的具体解决方案。



生物燃料

贡渥的生物燃料交易部门在燃料行业的碳减排供应链中都十分活跃，包括风险管理与物流。

贡渥在全球范围内为生物燃料行业采购各种原料，例如植物油、废渣及副产品。随后在我们自己的工厂里加工这些原料，制作二氧化碳排放量更少的生物燃料。贡渥在亚洲、美国及全欧中经营着数个混合工厂，我们在此为来自世界各地的最终消费者生产生物燃料。贡渥也在进行碳排放权交易，以配合企业的碳减排战略。

天然气&液化天然气

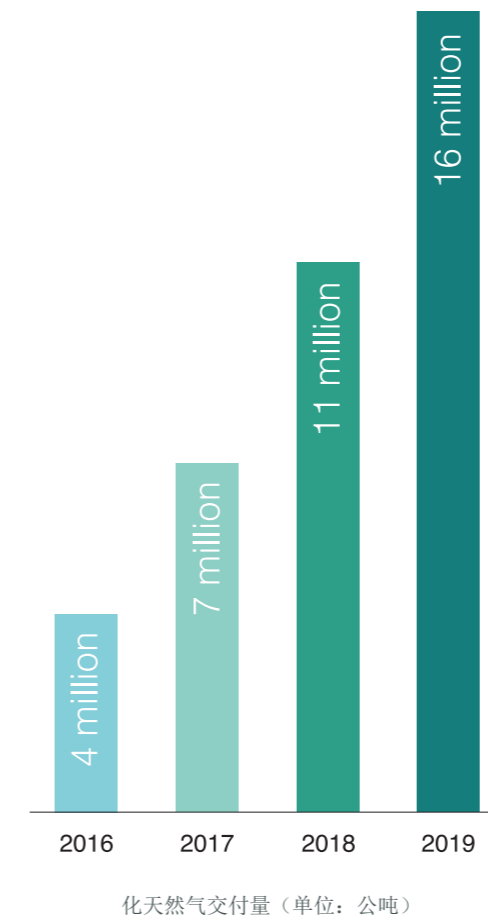


天然气和电力综合交易平台

作为欧洲及美国天然气市场的主要参与者，贡渥通常与公共事业机构及工业客户进行批发交易。贡渥在涉及到交通，管道，仓库及再气化的战略资产领域手持投资组合，一系列中长期合同及合作伙伴关系。

贡渥的全球市场覆盖率及先进的分析，加上顶级的风险管理和贸易融资服务，使其能够为客户制定专门的交易服务。

作为全世界最大的独立液化天然气贸易商，贡渥液化天然气团队充分利用专业知识，目前正在着手发展电力交易，以进一步配合公司运营。



卓越的液化天然气独立贸易商

自2010年以来，贡渥一直在进行液化天然气贸易，并且随着时间的增长，贡渥已经发展成为全球最大的独立液化天然气贸易公司。贡渥还一直以其可信度极高的业绩记录及以客户为重的理念与服务而自豪。贡渥提供可靠且高效的液化天然气供给方案，其中包括融资，运输，集成供应以及再气化设施，来为新兴液化天然气市场的发展提供支持。

贡渥2019年的液化天然气交付量达到了1600万公吨，且公司约40%的投资组合为长期供应合同和租期长至十年的船只租赁合同。

Clearlake Shipping

航运

Clearlake Shipping是贡渥集团的子公司，是世界上最大的油罐运输船承租商之一，同时也是油轮和VLGC（超大型天然气运输船）船舶和货物运营商。Clearlake Shipping拥有一支遍布世界各地的、高度积极并具有丰富经验的货运贸易商和运营商团队，能够高效地满足集团或市场在任何特定时间的任何租船需求。

自2003年以来，Clearlake Shipping 公司通过开展一系列高质量的油罐、气体运输船和干散货运输船业务，包括即期及定期租船业务，以满足集团自身对全球主要海运路线不断增长的海运需求，以及第三方客户的需求。

Clearlake Shipping 的业务包括：

- 每年平均租赁船只1500艘
- 原油、成品油、液化石油气、液化天然气
- 运费套期保值（FFA）
- 运营
- 索赔处理
- 码头安全咨询

Clearlake Shipping现在持有其租赁船只的所有权，并在投资新建成品油轮的合资企业中占有一半股权。



合规

Clearlake Shipping 制定了自己的审核程序，以确保所有由该公司控制的船舶，无论是即期或定期租赁的，都经过筛选和审核，符合船舶质量标准和国际法。该程序由Clearlake Shipping的审核和合规团队针对每艘船舶共同执行。

Clearlake Shipping 根据广泛的清单审核，其中包括诸如：

- 制裁
- 船龄
- 船体结构
- 大型石油巨头筛选
- 适当船舶筛选
- 船舶技术经理

Clearlake在尊重环境的同时，把维护自身人员、集团客户、供应商以及任何受到我们业务影响的公众的身心健康及安全视为重中之重。我们承租及经营符合国际高标准的现代化船舶，并获得了大型石油巨头的认可。





资产与投资

贡渥这样的实物交易商天生就具有很强的韧性，拥有快速创新和有效风险管理的历史记录，通过调整位置、结构、资金、运行机制和战略来应对不断变化的商业环境。在一定程度上，规模很重要，但随着新的投资和交易机会的出现，保持灵活的能力也很重要。

在过去的十年里，贡渥公司已经从单纯的传统商业模式越来越多的参与到能源供应链的各个环节。

效率：贡渥保持快速的决策流程，以促进高效的决策，这确保公司能够采取果断行动，以保证其合作伙伴和客户的利益。

组织：贡渥在开展大规模绿地基础设施开发项目方面建立了卓越的业绩记录，即使在最偏远、最困难的环境下，也能在预算内按时交付。

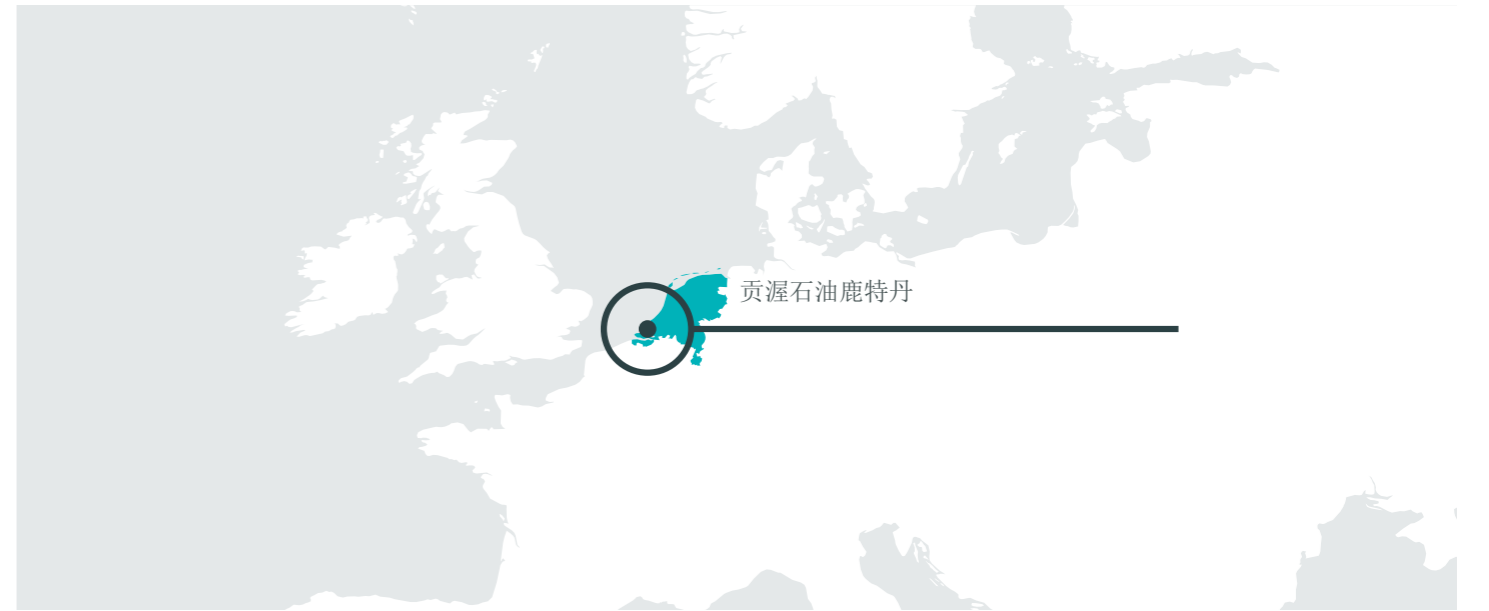
健全的管理：贡渥对其资产采取分散管理的方式，授权有才能的专业人士和专家管理日常运营，从而减少管理费用和官僚作风。

自2008年以来，贡渥一直投资下游、中游及上游业务的资产，这些资产是对公司日常贸易活动的战略补充，使贡渥能够对交易平台的采购及分销加强管理，使收入来源多元化，并增强了竞争力。但是，不只是投资使贡渥受益，作为一家全球贸易公司，贡渥也使其投资的资产受益颇丰：

财务实力：贡渥有效的将低估的资产及不良资产转变为可盈利的业务，保护并增加了就业机会，为其所在的当地市场做出了积极的贡献。

全球网络：贡渥的业务、办事处及活动遍布各大洲，因此无论是在供应、营销还是融资领域，都能为当地带来规模经济效益

贡渥石油 鹿特丹



贡渥石油鹿特丹

贡渥石油鹿特丹（GPR）由贡渥集团100%全资持有，位于鹿特丹港。炼油厂及其国际分销中心直接通往公海和欧洲腹地，是生产和分销成品油和中间产品（如液化石油气、汽油、柴油和船用燃料）的独特地点。鹿特丹港是欧洲石化生产的中心，也是荷兰经济的引擎。

230 | 员工人数

产能：
88,000 桶/日

尼尔森指数：
7.8

码头油库：
150万立方米

贡渥石油 安特卫普



贡渥石油安特卫普炼油厂

贡渥安特卫普炼油厂为贡渥集团100%全资持有，位于安特卫普港的北部。炼油厂的大规模仓储能力和设施的灵活性使集团能够处理一系列多种类型的中间产品和成品，包括液化石油气、石脑油、汽油、取暖油、真空瓦斯油 (VGO) 等。

可以管线直接卸载原油，并将成品油装运油轮运往世界各地，同时可以驳船和卡车运往西北欧市场。

210 | 员工人数

产能：
107,500 桶/日

尼尔森指数：
4.5

储量：
110万立方米

贡渥因戈尔斯塔特 炼油厂



贡渥因戈尔斯塔特炼油厂

贡渥因戈尔斯塔特炼油厂（GRI）是一家由贡渥100%持股的内陆炼油厂。原油供给通过TAL输油管道系统（意大利里亚斯特码头起始的长达753千米的输油管道连接）到达炼油厂。

炼油厂的产品采用卡车和火车装车设施进行运输。可以实现向周边市场的稳定分销。主要产品为轻质成品油和中间馏分油，例如汽油、柴油、取暖油和航油，主要销往德国和奥地利。

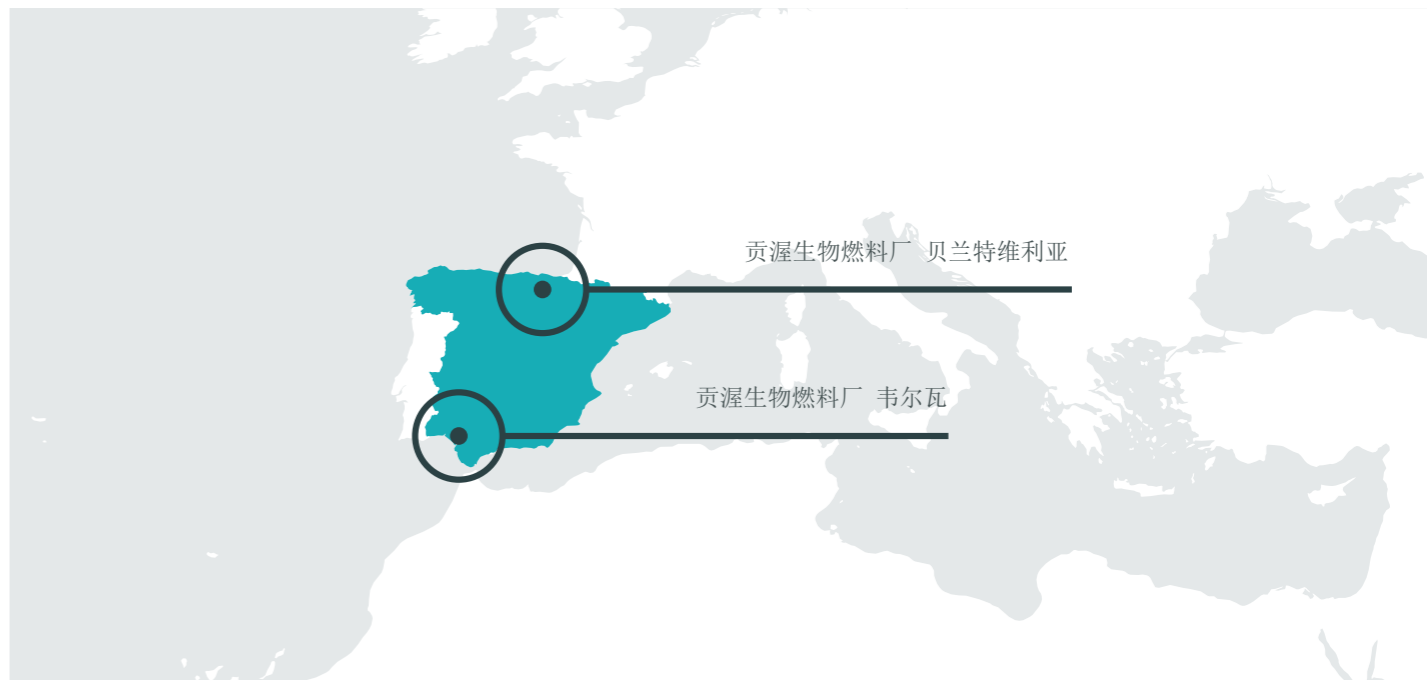
500 | 员工人数

产能：
110,000 桶/日

尼尔森指数：
7.3

场地面积：
128 公顷

生物燃料厂 巴斯克地区及韦尔瓦



贡渥生物燃料厂 贝兰特维利亚

该生物燃料厂建于2008年，位于西班牙巴斯克省和里奥省中部，两边分别是农业营地和葡萄园。这座年产量4万公吨的工厂以转酯化/酯化/蒸馏为设计基础，能够加各种原料，包括使用过的食用油，脂肪酸，动物油脂（一类动物脂肪）和其他残渣。该工厂符合可再生能源指令（REDII），可以生产符合 EN14214的生物燃料。

员工人数：30

贡渥生物燃料厂 韦尔瓦

该工厂建于2012年，位于安达卢西亚自治区内韦尔瓦海港的石油化学中心。前任工厂所有者建造完成了部分工厂，以用于精炼植物油。现在，贡渥正在应用高新技术对工厂进行改造升级，使其能够处理使用过的食用油及部分脂肪酸，还能够生产副产品，例如精制甘油和化肥原料。

员工人数：30

投资项目



码头： 码头是与集团贸易活动互补性最强的资产投资项目。码头确保了进出口物流的通道，从而增强集团的贸易优势。



输油管道： 在输油管道资产方面的投资为贡渥提供了灵活的物流运输能力，从而可以高效率地将不同品种的原油投放入多个市场，使得集团能够迅速捕捉套利机遇。



油库： 对原油和成品油油库设施的投资是围绕各种与时间、距离和规格相关的套利机遇而创造价值的重要的物流运输能力的一部分。



采矿： 对煤炭开采业务的投资是对贡渥实物资产投资战略的补充，以确保流动和进入特定市场。



上游业务： 贡渥在勘探、评估、开发及生产领域进行了一系列有选择性的投资，已成为集团能源供应链多元化发展策略的一部分。



生物燃料： 对生物燃料厂进行投资不仅能够补足贡渥在该领域不断增长的实货贸易量，还能够为公司向能源转换科技领域的进军提供支持。



info@gunvorgroup.com

www.gunvorgroup.com